
RESÚMENES/ABSTRACTS

La ortodoxia económica desalienta el estudio del comportamiento colectivo

Hendrik Van den Berg

[Palabras clave: cultura, economía neoclásica, ortodoxia, pluralismo, sociología; JEL: B00, B13, B15]

El pensamiento económico se centró en el comportamiento individual como base de toda actividad económica. Algunos economistas heterodoxos muestran la importancia del comportamiento del grupo y la influencia de las organizaciones en la actividad económica, pero el paradigma neoclásico es la corriente dominante. Este artículo presenta una “sociología de la economía” para explicar por qué la cultura imperante impide ver y estudiar el comportamiento de grupo. Recurriendo a la obra de Pierre Bourdieu, examina el habitus, el sistema de creencias y la violencia simbólica contra quienes los cuestionan. Y resalta el apoyo de los intereses comerciales y financieros a esta cultura dominante.

Economic orthodoxy discourages the study of collective behavior

Hendrik Van den Berg

[Keywords: Culture, neoclassical economics, orthodoxy, pluralism, sociology; JEL: B00, B13, B15]

Economic thought evolved over the past two centuries to focus on individual behavior as the basis for all economic activity. Some heterodox economists have pointed to the importance of group behavior and the influence of organizations on economic activity, but the neoclassical paradigm, with the rational isolated individual as its main actor, prevails in mainstream economics. This paper presents a “sociology of economics” to explain why the prevailing paradigm of economics does not allow seeing and studying group behavior. Drawing on the work of Pierre Bourdieu, the paper details the habitus, the system of beliefs and the symbolic violence against those who question them. Also, it highlights the support of commercial and financial interests to the dominant culture.

La revolución de los nuevos clásicos: redes, influencia y metodología

Boris Salazar y Daniel Otero

[Palabras clave: Nueva Economía Clásica, revolución, Lucas, redes de citación, influencia intelectual; JEL: B22, E65, B41, D85]

La revolución de los nuevos clásicos ha sido contada como un rápido y fulminante asalto al paradigma keynesiano, que logró la unanimidad

inmediata por la fuerza irresistible de su método científico. Después de estudiar la red de citaciones de los siete artículos de política macroeconómica elegidos por Lucas y Sargent, más Lucas (1976) y Lucas y Sargent (1978), encontramos que las líneas de fractura –asociadas al keynesianismo y a la división Noreste-Medio Oeste de los departamentos de Economía– se mantuvieron entre 1976 y 2013. Los que citaban a Lucas casi nunca citaban a Fischer (1977) y viceversa. La red siempre estuvo dividida en dos, tres y más componentes, que ocupaban fracciones cambiantes de la estructura total, reflejando influencias, patrones de citación y generaciones divergentes. La revolución ocurrió en Chicago, Minnesota y Carnegie-Mellon, y se extendió a otros países a través de discípulos, sin lograr nunca un dominio total.

The Revolution of the New Classics: networks, influence and methodology

Boris Salazar y Daniel Otero

[Keywords: New Classical Economics, revolution, Lucas, citation networks, intellectual influence; JEL: B22, E65, B41, D85]

The New Classical Revolution has been told as the story of a sudden and unstoppable assault on the Keynesian paradigm that attained immediate unanimity among macroeconomists due to its irresistible scientific method. After following the citation network of the seven articles on macroeconomic policy chosen by Lucas and Sargent, plus Lucas (1976) and Lucas & Sargent (1978), we found that the lines of fracture, associated to Keynesianism and the Northeastern-Midwest divide of Economics departments, stood between 1976 and 2013. Those who cited Lucas hardly cited Fischer (1977), and vice versa. The network was always divided into two, three, and more components, occupying changing fractions of the total structure, and reflecting separate influences and divergent citation patterns and generations. The Revolution happened first in Chicago, Minnesota and Carnegie-Mellon, expanding thereafter to other countries via disciples, but never attaining a total dominance over the profession at large.

La distribución global del ingreso. De la caída del muro de Berlín a la gran recesión

Christoph Lakner y Branko Milanovic

[Palabras clave: distribución del ingreso, globalización, ingresos superiores; JEL: D31]

Este artículo presenta una base de datos recién compilada y mejorada de encuestas nacionales de hogares entre 1988 y 2008. En 2008, el

índice global de Gini es de un 70,5% después de disminuir en cerca de 2 puntos Gini en este periodo. Cuando se ajusta por el probable subregistro de los ingresos superiores de las encuestas usando la brecha entre el consumo de cuentas nacionales y el promedio de las encuestas junto con una imputación tipo Pareto de la cola superior, resulta un Gini global mucho más alto de casi un 76%. Con tal ajuste la tendencia decreciente del Gini casi desaparece. El seguimiento de la evolución de los deciles-país individuales muestra los elementos subyacentes que impulsan los cambios en la distribución global: China salió de los rangos más bajos, en el proceso se modificó la forma total de la distribución global del ingreso y se creó una importante clase “mediana” global que transformó la distribución de dos picos de 1988 en una de un pico. Los “ganadores” fueron los deciles-país que en 1988 estaba alrededor de la mediana de la distribución global, el 90% de los cuales, en términos de población, son de Asia. Los “perdedores” fueron los deciles-país que en 1988 estaban alrededor del percentil 85 de la distribución global, casi el 90% de los cuales, en términos de población, son de economías maduras.

Global Income Distribution From the Fall of the Berlin Wall to the Great Recession

Christoph Lakner y Branko Milanovic

[Keywords: Income distribution, globalization, higher incomes; JEL: D31]

The paper presents a newly compiled and improved database of national household surveys between 1988 and 2008. In 2008, the global Gini index is at 70.5 percent having declined by approximately 2 Gini points over this twenty year period. When it is adjusted for the likely under-reporting of higher incomes in surveys by using the gap between national accounts consumption and survey means in combination with a Pareto-type imputation of the upper tail, the estimate is a much higher global Gini of almost 76 percent. With such an adjustment the downward trend in the Gini almost disappears. Tracking the evolution of individual country-deciles shows the underlying elements that drive the changes in the global distribution: China left the bottom ranks, modifying the overall shape of the global income distribution in the process and creating an important global “median” class that transformed a twin-peaked 1988 global distribution into a single-peaked one. The “winners” were country-deciles which in 1988 stood at the median of the global income distribution, 90 percent of which are from Asia in terms of population. The “losers”

were the country-deciles in 1988 were around the 85th percentile of the global income distribution, almost 90 percent of which are from mature economies in terms of population.

La economía política de la reforma tributaria progresiva en Chile

Tasha Fairfield

[Palabras clave: Chile, reforma tributaria, democratización; JEL: E00, E51, E62, H00]

Este artículo describe el sistema tributario chileno y analiza el contexto político que impidió reformas que transformarían el regresivo sistema establecido durante el régimen dictatorial. Examina el proceso de formulación de políticas tributarias después de la democratización y las estrategias que emplearon los gobiernos de la coalición de centro izquierda para lograr la aprobación de reformas incrementales. Por último, muestra que el ambiente político cambió luego de las protestas estudiantiles de 2011 y 2012, lo que hizo posible la aprobación de la reforma tributaria mucho más progresiva propuesta por la presidente Bachelet en 2014.

The political economy of progressive tax reform in Chile

Tasha Fairfield

[Keywords: Chile, tax reform, democratization; JEL: E00, E51, E62, H00]

This article describes the Chilean tax system and analyzes the political context prevented regressive reforms to transform the system established during the dictatorship. Examines the formulation of tax policy after democratization and the strategies employed by the governments of the center-left coalition for the passage of incremental reforms. Finally, it shows that the political atmosphere changed after the student protests of 2011 and 2012, which made possible the adoption of more progressive tax reform proposed by President Bachelet in 2014.

Un modelo de elección de medidas tributarias. El caso de América Latina

Víctor Mauricio Castañeda Rodríguez

[Palabras clave: estructura tributaria, política tributaria, políticos racionales, decisión colectiva, América Latina; JEL: D78, H20, H29]

Este artículo presenta un modelo que supone la racionalidad de los políticos y gobernantes cuando fijan las tasas de impuestos de renta y de consumo de cada contribuyente, y sugiere que esas decisiones dependen del tamaño y la movilidad política de los grupos de votantes

y de sus expectativas sobre las condiciones económicas, entre otros factores, lo que ayuda a explicar las reformas regresivas adoptadas en América Latina durante las crisis económicas desde los años ochenta. Además, contrasta el modelo con un panel de datos no balanceado de 18 países para el periodo 1980-2010.

A choice model of tax measures. The Latin America case

Víctor Mauricio Castañeda Rodríguez

[Keywords: tax structure, tax policy, rational politicians, collective decision, Latin America; JEL: D78, H20, H29]

This paper develops a model that assumes politicians' rationality when fixing tax rates applied on revenue and consumption of each taxpayer. The paper also suggests some factors to consider are political mobility of voters and economic expectations, which can explain regressive tax reforms adopted in Latin America since the economic crises of the 80s. Additionally, it contrasts the model with an unbalanced data panel (18 countries from 1980 to 2010).

Las redes del narcotráfico y sus interacciones: un modelo teórico

Leonardo Raffo López y José Luis Segura

[Palabras clave: narcotráfico, redes de delincuencia, mercados ilegales, teoría de juegos, teoría de las redes sociales, políticas de represión; JEL: C72, C73, K42, L14]

En este artículo se propone un modelo teórico que ayuda a entender el funcionamiento de las redes de defensa y corrupción del narcotráfico. Con base en las teorías de juegos y de redes se analizan las interacciones estratégicas entre los narcotraficantes y sus agentes. Se prueba que la densidad de las redes es un determinante fundamental de la probabilidad de supervivencia de los narcotraficantes y de los salarios que pagan a sus hombres; y que la eficacia de las políticas de represión de la oferta depende de la densidad de las redes.

Drug trafficking networks and their interactions: a theoretical model

Leonardo Raffo López y José Luis Segura

[Keywords: drug trafficking, delinquent networks, illegal markets, game theory, social network theory, law enforcement; JEL: C72, C73, K42, L14]

This paper proposes a new theoretical model to understand how defence and corruption networks associated to drug trafficking operate. Based on game theory and social network theory strategic interactions between drug dealers and their agents are analyzed. The model shows

that network density is a main determinant of the survival probability of drug dealers and of wages paid to their security agents; and that the efficacy of law enforcement policies depends on network density.

La misión del Banco Mundial a Colombia de 1949, y las visiones opuestas de Lauchlin Currie y Albert Hirschman

Roger Sandilands

[Palabras clave: Banco Mundial, Lauchlin Currie, Albert Hirschman, JEL: F43, O11, O43]

La misión del Banco Mundial de 1949, encabezada por Lauchlin Currie, recomendó un ataque integral a los círculos viciosos entrelazados del subdesarrollo mediante una ampliación del mercado local e internacional y la reforma de la formulación de la política macroeconómica. En 1950 el gobierno colombiano invitó a Currie para que volviera como asesor de una nueva junta de planeación nacional. En 1952 Albert Hirschman también fue contratado como asesor de esa junta. Este artículo discute los acalorados desacuerdos entre estos dos distinguidos economistas, su influencia en la teoría y la práctica del desarrollo económico en Colombia y del Banco Mundial; en particular sus puntos de vista sobre el enfoque de la planeación basado en un programa integral o en proyectos individuales.

The 1949 World Bank Mission to Colombia, and the competing visions of Lauchlin Currie (1902-93) and Albert Hirschman (1915-2012)

Roger Sandilands

[Keywords: World Bank, Lauchlin Currie, Albert Hirschman, JEL: F43, O11, O43]

The 1949 World Bank mission headed by Lauchlin Currie recommended an integral attack on the interlocking vicious circles of underdevelopment through a widening of domestic and international markets and a reform of macroeconomic policy formulation. In 1950 Currie was invited by the Colombian Government to return as adviser to a new national planning board. In 1952 Albert Hirschman was also hired as an adviser to this board. This paper discusses the heated disagreements between these two distinguished economists, their influence on the theory and practice of economic development in Colombia and of the World Bank, and in particular their focus on planning based on an integral program versus individual project approaches to planning.

¿Hay una burbuja inmobiliaria en Bogotá? Un estudio por segmentos de mercado

Vanessa Cediél Sánchez y Carlos Velásquez Vega

[Palabras clave: burbujas inmobiliarias; Bogotá; prueba de raíz unitaria; JEL: C22, O18, R31]

En 2014 los precios de la vivienda en Bogotá superaron el promedio histórico y el nivel más alto hasta ahora registrado, lo que hace pensar en una burbuja inmobiliaria. En este artículo se hace una prueba estadística, la prueba de detección temprana de burbujas, que identifica crecimientos explosivos de las series de precios por metro cuadrado. Se detectaron crecimientos exuberantes en la mayoría de las zonas, y se constató que hay diferencias por grupos de zonas. En las más costosas, parte del aumento de precios obedece a la acción de los especuladores; en las de menor valor, los precios obedecen a presiones de demanda y a mejoras en la capacidad de pago, así como a la ayuda del gobierno reflejada en la reducción de las tasas de interés hipotecarias para estos segmentos de la población.

Is there a housing bubble in Bogota? A market segment study

Vanessa Cediél Sánchez y Carlos Velásquez Vega

[Keywords: Housing bubbles, Bogotá, unit root test; JEL: C22, O18, R31]

In 2014 Bogota's housing prices surpassed the historic average and the highest price registered to date. This raises the question of the existence of a possible housing bubble. In this article a univariate test of explosive growth for nine zones of the city was applied, in order to identify if the increasing housing prices are explained by speculation. This study found evidence of exuberant growth in most of the zones, although it showed differing dynamics within the city. In the most expensive districts part of the behaviour of prices is due to speculation. In contrast, in lower value zones prices are explained by demand pressures and earning improvements as well as government aids reflected on housing interest rate reduction for these segments of the population.

La titularización en Colombia: veinte años de regulación, 1993-2013

Constanza Blanco Barón

[Palabras clave: cambio institucional, titularización, titularización hipotecaria; JEL: A12, E44, G14, G21, K22]

Cuando se examinan procesos como la titularización cabe preguntar si el comportamiento de los agentes obedece a cambios institucionales

o si las modificaciones del régimen normativo son una respuesta al comportamiento del mercado o a necesidades de la economía. Este artículo aplica la teoría del cambio institucional de North para examinar los principales hechos que incidieron en el comportamiento de la titularización en general y de la titularización hipotecaria en el mercado colombiano entre 1993 y 2013.

Securitization in Colombia: Twenty years of regulation, 1993-2013

Constanza Blanco Barón

[Keywords: institutional change, securitization, mortgage securitization; JEL: A12, E44, G14, G21, K22]

The analysis of innovative processes such as securitization leads to asking if the behavior of economic agents is a response to the institutional changes with specific objectives, or if the changes in the regulatory regime are the result of market behaviour or needs of the economy. The objective of this paper is to apply the theory of institutional change of North (agent, source, process and way of change) to examine the Colombian market in the period 1993-2013 in order to explore the main events which had an influence on the performance of securitization in general, and mortgage securitization in particular.

Identificación y caracterización de los trabajadores pobres en Colombia, 2002-2012

Roberto Mauricio Sánchez Torres

[Palabras clave: pobreza, inserción laboral, mercado laboral; JEL: J10, J40, J69]

En este artículo se estudia y caracteriza a los trabajadores pobres en Colombia. Analiza la pobreza vinculada al tipo de inserción laboral, y a actividades realizadas en condiciones y sectores específicos. Con datos de las encuestas de hogares se estiman los principales indicadores de pobreza de los ocupados, se presenta su descomposición por zona geográfica y se establece el perfil sociodemográfico y ocupacional de los trabajadores pobres. Se encuentra que la composición del mercado laboral y el tipo de inserción laboral son determinantes en el bajo nivel de ingresos de estos trabajadores.

Characteristics and identification of working poor in Colombia, 2002-2012

Roberto Mauricio Sánchez Torres

[Keywords: poverty, labor insertion; labor market; JEL: I39, O10]

This paper is an approach to the study of the working poor in Colombia. The purpose is to analyze poverty linked to types of labor insertion. Using data from the Continuous Household Survey and the Large Integrated Household Survey, it analyses main poverty indicators for the workers, and poverty decomposition by geographical area between 2002 and 2012. In addition, it offers a socio-demographic and occupational characterization of the working poor, concluding that the composition of the labor market and the type of labor insertion are determinants of low income.

Redes de pymes: una visión desde las teorías de club y de equipo

María Verónica Alderete

[Palabras clave: equipos, teoría de clubes, cooperación, pequeñas y medianas empresas, Argentina, Brasil; JEL: D2, D7, L2]

La cooperación entre empresas se puede analizar desde diferentes concepciones teóricas. Este artículo analiza las redes de empresas desde el punto de vista de las teorías de clubes y de equipos, cuyo marco teórico es un aporte novedoso paracaracterizar las redes de empresas. Y muestra que para un análisis adecuado de los casos de cooperación es necesario integrar las dimensiones que caracterizan a ambas teorías. Este marco teórico integrado es complementario a los que hoy se utilizan en el análisis de redes.

Sme networks: a view from theories of club and team

María Verónica Alderete

[Keywords: teams, theory of clubs, cooperation, small and medium sized enterprises, Argentina, Brazil; JEL: D2, D7, L2]

Cooperation among firms can be analyzed from different theoretical perspectives. The objective of this paper is to analyze firm networks from the perspective of team theory and club theory. Even though these theories are not recent in economics, using them as a theoretical framework for the characterization of firm networks could be a novel contribution. We can infer that aspects of both theories could be combined to explain cases of cooperation.