
RESÚMENES/ABSTRACTS

El mercado de bienes ilegales: el caso de la droga

Gary S. Becker, Kevin M. Murphy y Michael Grossman

[Palabras clave: bienes ilegales, productores ilegales, drogas, impuesto monetario, legalización, elasticidad, costo social; JEL: E26, H21, K42, L51]

Este artículo examina los costos de reducir el consumo de un bien declarando ilegal su producción y castigando a los productores ilegales. Las drogas son el ejemplo más destacado. Cuanto más inelástica es la demanda o la oferta, mayor es el incremento del costo social de reducir la producción con mayor represión. Así, el gasto público óptimo de capturar y condenar a los proveedores ilegales no sólo depende de la diferencia entre los valores social y privado del consumo sino también de las elasticidades. Cuando la demanda y la oferta no son muy elásticas, no paga hacer cumplir la prohibición a menos que el valor social sea negativo. También muestra que un impuesto monetario reduce la producción e incrementa el precio más que la represión óptima del bien si fuera ilegal, aunque algunos productores vayan a la clandestinidad para evadir el impuesto monetario. Los impuestos al consumo y las restricciones a las cantidades no son equivalentes cuando la represión tiene costos.

The Market for Illegal Goods: The Case of Drugs

Gary S. Becker, Kevin M. Murphy y Michael Grossman

[Key words: illegal goods, illegal producers, drugs, monetary tax, decriminalization, elasticity, social cost; JEL: E26, H21, K42, L51]

This paper considers the costs of reducing consumption of goods by making their production illegal and punishing illegal producers. We use illegal drugs as a prominent example. We show that the more inelastic either demand for or supply of goods is, the greater

the increase in social cost from further reducing its production by greater enforcement efforts. So, optimal public expenditures on the apprehension and conviction of illegal suppliers depend not only on the difference between the social and private values of consumption, but also on this elasticity. When demand and supply are not so elastic, it does not pay to enforce any prohibition unless the social value is negative. We also show that a monetary tax could cause a greater reduction in output and increase in price than optimal enforcement against the same goods if it were illegal, even though some producers may go underground to avoid a monetary tax. When enforcement is costly, excise taxes and quantity restrictions are not equivalent.

Instituciones, recesiones y recuperación en las economías en transición
Geoffrey M. Hodgson

[Palabras clave: instituciones, recesiones, economías en transición, fraccionalización étnica, índice de democracia; JEL: O43, P26, P27]

Este artículo analiza el crecimiento económico de las economías en transición de Europa y Asia Central en 1989-2005, y señala los factores que ayudan a explicar las diferencias. El ejercicio econométrico muestra que los índices más conocidos de derechos de propiedad, corrupción, libertad económica, incidencia tributaria y libertades civiles no son estadísticamente significativos. Las variables estadísticamente significativas son el grado de fraccionamiento étnico y el índice de democracia, ambos correlacionados negativamente con el crecimiento del PIB. El análisis muestra la necesidad de instituciones nacionales efectivas que hagan cumplir las normas legales y generales del juego económico, cosechen los efectos positivos de la democracia, ayuden a resolver los conflictos internos y superen el legado económico negativo de las divisiones étnicas.

Institutions, Recessions and Recovery in Transitional Economies
Geoffrey M. Hodgson

[Key words: institutions, recessions, transitional economies, ethnic fractionalization, index of democracy; JEL: O43, P26, P27]

This article analyses the 1989-2005 economic growth in the transitional economies in Europe and Central Asia, and signals factors that help to explain the differences in outcome. An econometric analysis finds

prominent indices of property rights, corruption, economic freedom, tax incidence and civil liberties as statistically insignificant in this regard. Statistically significant variables include the degree of ethnic fractionalization and an index of democracy, both of which were negatively correlated with GDP growth. Overall, the analysis here shows the need for effective national institutions that can enforce legal and general rules of the economic game, reap positive benefits for democracy, and overcome the negative economic legacy of ethnic divisions.

Cardoso el opositor académico vs. Cardoso el político: ¿Continuidad o ruptura?

Corinne Pastoret

[Palabras clave: Fernando Henrique Cardoso, teoría de la dependencia, América Latina; JEL: N96, O14, O18]

Cardoso es un pensador del desarrollo y la teoría de la dependencia que combina la sociología, la economía y la ciencia política para dar una visión interdisciplinaria de los cambios en Latinoamérica. Este artículo analiza la radical evolución teórica de Cardoso en dos de sus principales libros, *Dependency and Development in Latin America* (1970) y *Charting a New Course: The Politics of Globalization and Social Transformation* (2001). Los cargos que ocupó cuando escribió esos dos libros, opositor académico-político y luego, político, pueden explicar su evolución. Cardoso hoy sostiene que rigen nuevas condiciones políticas y económicas y que se necesita una nueva teoría que “guíe el nuevo curso”.

Cardoso the Political Opponent vs. Cardoso the Politician: Continuity or Rupture?

Corinne Pastoret

[Key words: Fernando Henrique Cardoso, dependency theory, Latin America; JEL: N96, O14, O18]

Cardoso is among the most famous thinkers on development and dependency theory. He successfully combines sociology, economics and political science to build an interdisciplinary view of Latin America's transformations. This paper analyses Cardoso's "radical" theoretical evolution between two major books, *Dependency and Development in Latin America* (1970) and *Charting a New Course: The Politics of Glo-*

balization and Social Transformation (2001). The positions he occupied when he wrote these two books, academician-political opponent and then politician, could explain his evolution. Cardoso claims that new political and economic conditions have taken place and a new theory is thus required in order to “chart a new course”.

El dinero en los modelos macroeconómicos
Wilfredo Toledo

[Palabras clave: dinero, economía monetaria, generaciones traslapadas, modelos de búsqueda, JEL: E24, E40, E42]

Un reto de la economía monetaria es el desarrollo de una teoría endógena del dinero; un modelo en el que el dinero surja de manera natural y no como una imposición externa. Este trabajo discute los principales enfoques de la economía monetaria, y argumenta que los modelos de generaciones traslapadas y los modelos de búsqueda son las mejores alternativas.

Money in Macroeconomic Models
Wilfredo Toledo

[Key words: money, monetary economics, overlapping generations, search models, JEL: E24, E40, E42]

An important challenge in monetary economics is the development of an endogenous theory of money, which introduces money in a natural way and not as an external imposition. This paper reviews different approaches that have been used in monetary economic literature, and argues that overlapping generation models and search models are the best choices.

Nivel de reservas internacionales y riesgo cambiario en Colombia
David Fernando López Angarita

[Palabras clave: reservas internacionales, riesgo cambiario, choques externos, liquidez internacional; JEL: E32, E58, E61, F36]

La teoría del nivel óptimo de reservas internacionales busca asegurar la protección de la economía contra posibles choques externos a la balanza de pagos, garantizando la liquidez internacional en situaciones

de emergencia. Las aplicaciones metodológicas de la literatura actual tienen limitaciones que comprometen los resultados de los análisis del nivel óptimo en el caso colombiano. Este artículo presenta una propuesta alternativa sobre reservas internacionales óptimas y un marco metodológico consistente que supere dichas limitaciones y dé mayor confianza a las autoridades monetarias y a los agentes internacionales.

Level of International Reserves and Exchange Risk in Colombia
David Fernando López Angarita

[Key words: international reserves, exchange risk, external shocks, international liquidity; JEL: E32, E58, E61, F36]

The optimal reserve level theory aims to protect the economy against external shocks to its balance of payments, providing the international liquidity needed in emergency situations. The methodological applications available have limitations that compromise the results of the analysis of the optimal level in Colombia. This article offers an alternative approach to optimal international reserves and a consistent methodological framework to overcome these limitations and add trust to the monetary authorities and international agents.

El PIB de la Nueva Granada en 1800: auge colonial, estancamiento republicano

Salomón Kalmanovitz

[Palabras clave: Nueva Granada, impuestos coloniales, transferencias, instituciones; JEL: N16, N46]

Este artículo calcula el PIB de la Nueva Granada antes de la Independencia, analiza el crecimiento económico entre 1765 y 1810 y establece algunas hipótesis sobre su continuidad en el siglo XIX, con un punto de llegada en 1905. Estos cálculos permiten hacer comparaciones internacionales y hacer juicios informados sobre la participación de los impuestos coloniales y las transferencias a la metrópoli, el grado de apertura de la economía y el peso de los diferentes sectores. Además, destaca el costo de la Independencia, asociado al desorden político posterior y a la imperfección de las instituciones democráticas construidas sobre bases endebles.

Nueva Granada's GDP in 1800: Colonial Boom, Republican Stagnation
Salomón Kalmanovitz

[Key words: Nueva Granada, colonial taxes, transferences, institutions; JEL: N16, N46]

This article measures Nueva Granada's GDP before its Independence, analyzes its economic growth during 1785-1810 and considers some hypothesis about its continuity in the 19th century, with an ending reference point in 1905. These measures are used to make international comparisons with other Latin-American countries and the U.S. economy and to evaluate the share of colonial taxes, transferences to the metropolis, the openness of the economy and the weights of the different sectors in the viceroyalty GDP. The article also highlights the costs of Independence, which are related to the ensuing political disorder and the imperfect democratic institutions built on weak foundations.

Tendencias de la rentabilidad y la distribución en el capitalismo español (1954-2003)

Maximiliano Nieto Ferrández

[Palabras clave: capitalismo español, rentabilidad del capital, distribución, cambio técnico; JEL: E11, E22, O33, P17]

En este escrito se analiza la pauta de acumulación del capitalismo español en el último medio siglo examinando la evolución de la rentabilidad del capital y de sus principales determinantes, la distribución y el cambio técnico. Primero describe la lógica de la acumulación de la teoría del valor-trabajo y defiende la tesis de que la "ley de la tendencia descendente de la tasa de ganancia" es un marco adecuado para interpretar los movimientos del desarrollo capitalista a largo plazo. Luego muestra cómo se ha manifestado esa dinámica en la acumulación mundial desde finales de la segunda guerra mundial. Concluye que la evolución del capitalismo español en ese período es una concreción de la pauta mundial y señala sus particularidades.

Return and Distribution Tendencies of Spanish Capitalism (1954-2003)

Maximiliano Nieto Ferrández

[Key words: Spanish capitalism, capital return, distribution, technical change; JEL: E11, E22, O33, P17]

This paper analyzes the accumulation pattern of Spanish capitalism during the last half a century, based on the evolution of the capital return and the behavior of its main determinants: distribution and technical change. First, it explains the accumulation logic of the theory of work-value and argues that the so-called “law of the falling tendency of the rate of profit” (LTD TG) provides a suitable frame to explain the movements of the capitalist development in the long term. It then shows how this dynamic has materialized in the development of world accumulation since the end of the second world war, and concludes that the evolution of the Spanish capitalism in this period follows the same world pattern, emphasizing its main singularities.

Macroeconomía, desarrollo y género

Alicia Girón

[Palabras clave: desarrollo económico, género, inequidad, impacto social, JEL: E66, O11, O21]

Este artículo relaciona las reformas del Consenso de Washington con la profundización de la inequidad de género. Se refiere a los siguientes temas: las reformas y el impacto social; el desarrollo y el género; la reestructuración para quién o quiénes; los presupuestos con enfoque de género y los objetivos del milenio; y, el programa de empleo. Se concluye que las políticas públicas actuales están lejos de cumplir los objetivos del milenio. Lo anterior hace necesario establecer una agenda alternativa de desarrollo.

Macroeconomics, Development and Gender
Alicia Girón

[Key words: economic development, gender, inequality, social impact, JEL: E66, O11, O21]

This article establishes a relationship between the Consensus of Washington and gender inequality. It considers several important points: the reforms and the social impact; development and gender; for who is the structural process; gender budgets and the millennium objectives; and the employment program. It concludes that public policies today are very far to reach the millennium objectives. It is necessary to establish a development alternative agenda.

Sector agrícola y política de competencia
Ricardo Argüello C.

[Palabras clave: sector agrícola, política de competencia, libre comercio; JEL: F13, Q17, Q18]

Los procesos de integración económica indican que la separación entre políticas comercial y de competencia no sólo es ficticia sino que contradice la realidad de la economía internacional. Este ensayo se discute la relación entre el sector agrícola y la política de competencia en un contexto de liberalización comercial. Sostiene que es necesario aplicar la política de competencia en este sector para incentivar los procesos de cambio tecnológico que requiere el desarrollo agrícola. Y muestra que es indispensable una aplicación rigurosa de la política de competencia que tenga en cuenta las particularidades de la estructura de mercado.

Agricultural Sector and Competition Policy
Ricardo Argüello C.

[Key words: agricultural sector, competition policy, free trade; JEL: F13, Q17, Q18]

Globalization has made it evident that the traditional separation between trade and competition policies is not only artificial but in overt contradiction with international economy. This paper discusses the relationship between the agricultural sector and competition policy in a free trade context. It is argued that it is convenient to apply

competition policy to this sector, as it ensures the best possible conditions for enhancing technological change processes that are vital for agricultural development. It also argues that a rigorous competition policy is essential, to take into account the particular market structure characteristics of the agricultural related sectors.

Subsidios cruzados: el caso del sector postal

Leslie Bravo Chew y Luis Fernando Gamboa

[Palabras clave: sector postal, regulación, subsidios cruzados; JEL: D42, L51, L87]

En este artículo se presenta un modelo teórico de regulación de precios del sector postal para evaluar la existencia de subsidios cruzados entre segmentos regulados y competitivos. Analiza los incentivos de los agentes para utilizar subsidios cruzados cuando los precios se regulan a través de los precios de Ramsey o de un tope de precios global. Encuentra que los subsidios cruzados restringen y distorsionan la liberalización del sector y es esencial evitarlos en favor de la competencia.

Cross Subsidies: the Postal Sector Case

Leslie Bravo Chew y Luis Fernando Gamboa

[Key words: postal sector, regulation, cross subsidies; JEL: D42, L51, L87]

This document offers a theoretical price regulation model for the postal sector to evaluate the existence of cross subsidies between the regulated and competitive parts of the postal sector. It analyzes agents' incentives to use cross subsidization when prices are regulated by the Ramsey prices or by the global price cap. It shows that cross subsidies constrain and distort the liberalization of the sector and it is important to avoid them in favor of competition.

La equidad del mecanismo de pago por uso de servicios en el sistema de aseguramiento en salud de Colombia

Liliana Chicaíza, Fredy Rodríguez y Mario García

[Palabras clave: equidad, pagos compartidos, salud, aseguramiento; JEL: D12, D63, I11, I18,]

Este escrito analiza la equidad del mecanismo de pagos por el uso de servicios del sistema de salud de Colombia, entendida como la

posibilidad de consumir los servicios cuando son necesarios, independientemente del ingreso. Examina los incentivos del mecanismo de pagos y la situación de una población homogénea particular. Para ello, agrupa los servicios de salud por tipo de riesgo y determina las variaciones del consumo de los afiliados en función del ingreso. Con un mecanismo equitativo la frecuencia de uso de los servicios entre estratos diferentes debe ser igual para patologías y tratamientos con alto grado de vulnerabilidad y riesgo.

Equity in Payments for Use in the Colombian Health Insurance System
Liliana Chicaíza, Fredy Rodríguez y Mario García

[Key words: equity, insurance, joint payments, health; JEL: I11, I18, D12, D63]

This paper studies the mechanism for the equity of payments for using the Colombian health system, defined as the possibility of consuming services when the need arises, regardless of the individual's resources. The incentives produced by the payment system are studied, as well as a particular case of a homogeneous population. Health services are grouped together according to type of risk, and the variations in service consumption are determined as a function of income. If the mechanism is equitable, the frequency of service use in different socioeconomic levels should be the same for pathologies and treatments with high risk and vulnerability.