
RESÚMENES / ABSTRACTS

¿Los experimentos pueden falsear la teoría de la utilidad esperada?

Geoffrey M. Hodgson

[Palabras clave: racionalidad, economía experimental, falsación, psicología evolutiva; JEL: B41, C90, D00]

Algunos trabajos recientes debaten la importancia de los resultados de la economía experimental. Unos aseguran que esos resultados refutan los supuestos de la teoría de la utilidad esperada, otros lo niegan. Ambos bandos presumen que los supuestos de racionalidad o de maximización de la utilidad esperada son falsables mediante pruebas empíricas. Este artículo impugna este supuesto. Con base en trabajos anteriores sobre metodología económica, argumenta que supuestos no falsables como los postulados de la racionalidad estándar son potencialmente universales. De aquí que abarquen cualquier fenómeno empírico. Esta es su fuerza y su debilidad. El artículo concluye que el debate entre economistas experimentales sólo puede avanzar si ambos bandos aceptan que las proposiciones claves en disputa no son falsables. Así, los protagonistas se podrían ocupar de problemas más pertinentes, como los criterios para elegir teorías. En particular, la economía experimental puede jugar el importante papel de sugerir supuestos de comportamiento más limitados y específicos al contexto.

Can Experiments Falsify Expected Utility Theory?

Geoffrey M. Hodgson

[Key words: rationality, experimental economics, falsifier, evolutionary psychology; JEL: B41, C90, D00]

Some recent articles debate the implications of the results of experimental economics. It is claimed by some that these results challenge the assumptions of expected utility theory. Others deny this. Both sides presume that the assumptions of rationality or expected utility-maximization are potentially falsifiable by empirical tests. This article contests this assumption. Building on previous work in economic

methodology, it is argued that non-falsifiable assumptions, such as the standard rationality postulates, are potentially universal. Hence they can embrace any empirical phenomenon. That is both their strength and their weakness. The article concludes that the debate among experimental economists can only proceed if both sides accept the non-falsifiability of key propositions under dispute. That done, the protagonists can turn to the more pertinent questions such as the criteria for choosing theories. In particular, experimental economics may have a role in suggesting more narrow and context-specific behavioural assumptions for economic theory.

Riesgo moral y contratos: cierta evidencia experimental

Julián Arévalo B. y Jair Ojeda J.

[Palabras clave: riesgo moral, contratos, evidencia experimental, información asimétrica; JEL: B41, C90, D89]

Este artículo presenta una clase de problemas de información asimétrica, las consecuencias teóricas de esos problemas, el diseño de contratos para mitigarlos y alguna evidencia experimental. Además, ilustra algunas implicaciones macroeconómicas a partir de extrapolaciones de los resultados que se obtienen en ambientes controlados.

Moral Risk and Contracts: Certain Experimental Evidence

Julián Arévalo B. y Jair Ojeda J.

[Key words: moral risk, contracts, experimental evidence, asymmetric information; JEL: B41, C90, D89]

This paper shows one type of asymmetric information problems, their theoretical implications, the design of contracts that mitigate them, as well as some experimental evidence. Furthermore, by extrapolating the results, the paper tries to illustrate certain macroeconomic implications obtained under a controlled environment.

Nash y von Neumann: mundos posibles y juegos de lenguaje

Boris Salazar

[Palabras clave: lógica modal, mundos posibles, racionalidad, juegos de lenguaje, juegos cooperativos, juegos no cooperativos; JEL: C70, C71, C72, C79]

Este ensayo emplea las nociones de juego de lenguaje y de equivalencia entre juegos para examinar la decisión de John Nash de no jugar

el juego coalicional que propuso John von Neumann. El argumento central es que Nash concibió una clase de mundos posibles incompatible con la de von Neumann, y que en el origen de esa divergencia estarían sus distintas nociones de racionalidad.

Nash and von Neumann: Possible Worlds and Language Games
Boris Salazar

[Key words: modal logic, possible worlds, rationality, language games, cooperative games, non-cooperative games; JEL: C70, C71, C72, C79]

Using language game notions and the equivalence between games, this document studies John Nash's decision of not playing the coalitional game proposed by John von Neumann. The key point is that Nash suggested hypothetical worlds that are incompatible with the kind proposed by von Neumann. And, at the root of this difference, lies their different notions of rationality.

No sólo de mercado vive la democracia. El fenómeno del (in)cumplimiento del derecho y su relación con el desarrollo, la justicia y la democracia
Mauricio García Villegas

[Palabras clave: incumplimiento del derecho, ley y economía, legitimidad, desarrollo, justicia, democracia, instituciones, neoinstitucionalismo; JEL: K00, K42, K49]

Este artículo analiza el fenómeno del incumplimiento del derecho en América Latina y, particularmente, en Colombia. Su hilo conductor es el contraste entre dos visiones opuestas: la visión de la estrategia, que lo concibe como una consecuencia de la falta de capacidad institucional para imponer sanciones efectivas; y la visión de la rebelión, que lo explica como una expresión de los valores o de la ideología. El artículo examina las fuentes doctrinales de la visión de la estrategia —las teorías del capital social, los estudios de Derecho y economía y el neoinstitucionalismo—, su recepción en nuestro medio y su aplicación en el ámbito de la reforma judicial. Este examen crítico pone de relieve las diferencias analíticas entre estas dos visiones y sus implicaciones en el campo de la justicia y los derechos sociales: ambas son parciales aunque tienen una parte de la verdad. El cumplimiento del derecho no se logra únicamente mediante la imposición de sanciones e incentivos y tampoco promoviendo unilateralmente una actitud favorable al cumplimiento de las normas. El comportamiento racional debe ser complementado con la percepción de legi-

timidad de las instituciones. El mercado y la democracia son igualmente indispensables en un Estado de derecho.

Democracy not Only Lives on Markets. The non Compliance of the Law and its Relation with Development, Justice and Democracy

Mauricio García Villegas

[Key words: non compliance of the law, law and economics, legitimacy, development, justice, democracy, institutions, new institutionalism; JEL: K00, K42, K49]

This article analyzes the non compliance of the law in Latin America, particularly in Colombia. The core of the paper is the contrast between two different approaches: the strategic vision which argues that this failure is a consequence of the lack of institutional capacity to impose effective penalties; and the rebellion vision, which explains the failure as an expression of values or ideologies. The article examines the doctrinal roots related with the strategic vision –the social capital theories, studies in Law and economics and the new institutionalism– their reception in our environment and their application in the context of the judicial reform. This critical examination highlights the analytical differences between these two visions and their implications in the justice system and the social law: even though both visions are partial, each one of them is partly true. Compliance of law can not be achieved only by imposing sanctions and incentives, or by promoting a unilateral favorable attitude for compliance of the law. Rational behavior must also be complemented by the perception of the legitimacy of the institutions. Market and the democracy are both equally essential for the existence of a Rule of law.

Instituciones e historia económica: enfoques y teorías institucionales

Gonzalo Caballero

[Palabras clave: instituciones, historia económica, Nueva Economía Institucional, Análisis Institucional Histórico Comparativo; JEL: N00, B40, D23]

En los últimos años se han publicado algunos trabajos que examinan las relaciones entre la historia económica y la economía de las instituciones y proponen estrechar la relación entre ambas disciplinas. Este artículo muestra que los fundamentos teóricos y metodológicos de los programas institucionalistas enriquecen la investigación en historia económica y contribuyen a darle mayor rigor. Revisa las contribuciones del institucionalismo tradicional, de la Nueva Economía

Institucional y del Análisis Institucional Histórico y Comparativo, apoyándose en trabajos recientes de Hodgson, North y Greif. Al final propone un programa de investigación que fortalezca el estudio histórico de las instituciones y alimente el análisis económico. La historia económica debe dejar de ser una disciplina subalterna y entrar a dialogar en pie de igualdad con la economía, como lo quiso Schumpeter.

Institutions and Economic History: Approaches and Institutional Theories
Gonzalo Caballero

[Key words: institutions, economic history, New Institutional Economics, Historical and Comparative Institutional Analysis; JEL: N00, B40, D23]

Recently, some papers have been published that examine the relation between economic history and institutional economics, and propose a closer relation between these two disciplines. This article shows how the theoretical and methodological foundations of the different institutionalist programs are enriching research in economic history, giving it more rigor. Furthermore, using papers from Hodgson, North and Greif, this article reviews the contributions of traditional institutionalism, New Institutional Economics and Historical and Comparative Institutional Analysis. It ends by proposing a research program that emphasizes the historical studies of institutions and enriches economic analysis. Economic history should not be seen as a subaltern discipline; it should be treated at the same level as economics, as Schumpeter wanted it.

Homicidios en América del Sur: ¿los pobres son peligrosos?
Mamadou Camara y Pierre Salama

[Palabras clave: violencia, homicidios, pobreza, América del sur; JEL: I39, O10]

Este artículo estudia la evolución de la violencia en América del Sur. Para ello, analiza y discute la influencia de las diferentes variables económicas sobre la tasa de homicidios mediante una prueba econométrica basada en datos de algunos países de América del Sur para los años 1995-2000. Muestra que este enfoque económico de la violencia puede ser útil pero también peligroso cuando lleva a políticas equivocadas de exclusión social. Además, variables como la rápida urbanización, un esfuerzo educativo insuficiente y la alta impunidad a menudo ligada a la corrupción juegan un papel importante en

la generación de la violencia. Finalmente, recomienda cambiar la manera de concebir lo económico y sus relaciones con lo social recurriendo a su interacción con otras ciencias sociales.

Homicides in South America: Are the Poor Dangerous?

Mamadou Camara y Pierre Salama

[Key words: violence, homicides, poverty, South America; JEL: I39, O10]

This paper studies the evolution of violence in South America. It analyzes and discusses the influence of different economic variables on homicide rates, using an econometric test based on data of some South American countries during the period 1995-2000. It shows that this economic approach can be usefull but can also be dangerous when it leads to the wrong policies of social exclusion. Furthermore, it also shows how variables such rapid urbanization, low education, and inefficient regulations, together with corruption, play an important role in the generation of violence in South America. Finally, the paper recommends changing the way of perceiving economics and its social implications, by examining the interaction of this discipline with other social sciences.

Determinantes del ingreso y del gasto corriente de los hogares

Manuel Muñoz C.

[Palabras clave: gasto del hogar, ingreso del hogar, incertidumbre; JEL: D10, D12, D19]

Este ensayo de investigación empírica analiza los determinantes del ingreso y del gasto en los hogares colombianos. Utilizando un modelo del ciclo de vida con datos de la encuesta de hogares de 1994 y 1995, muestra que el comportamiento del ingreso está afectado principalmente por las características demográficas del hogar y los rasgos socio ocupacionales de sus miembros. El comportamiento del gasto está determinado ante todo por el ingreso y, en menor medida, por las características sociales del hogar y el gasto de otros hogares con características similares. También examina la influencia de la incertidumbre acerca de los ingresos en el gasto de los hogares para comprobar si estos actúan con motivos de precaución.

Determinants of Household Income and Expenditures
Manuel Muñoz C.

[Key words: household behavior, household income, household expenditure, uncertainty; JEL: D10, D12, D19]

This empirical research analyzes the determinants of Colombian household revenues and expenditures. Using a life cycle model with data from the national household survey 1994-1995, the paper shows how the behavior of household income is mainly affected by demographic characteristics and by the social-occupational characteristics of its members. Expenditure behavior is determined principally by income and secondly by the social characteristics of the household and by the expenditure of other households with similar characteristics. The paper also analyzes the influence of income uncertainty on households expenditure, to see if the effect is due to a motive of precaution.