
RESÚMENES / ABSTRACTS

Un análisis del ciclo económico en competencia imperfecta

Julián J. Arévalo, Angélica Castro y Édgar Villa

[Palabras clave: ciclo económico, competencia imperfecta, hechos estilizados, crecimiento económico, JEL: E30, O11, O49]

El objetivo de este artículo, que hace parte de un trabajo más extenso, es analizar el tema de las fluctuaciones del producto en un escenario de competencia imperfecta a la luz de los hechos estilizados. Se concluye que estas se pueden originar por *shocks* de oferta o demanda, o simplemente por el ajuste de la economía ante desbalances en los mercados de bienes o trabajo, causados por la rigidez de precios y salarios. De otro lado se justifica el argumento keynesiano acerca de la intervención del gobierno, pues en algunos casos la economía por sí sola no puede superar una etapa recesiva.

Analysis of the Economic Cycle on Imperfect Competition

Julián J. Arévalo, Angélica Castro y Édgar Villa

[Key words: economic cycle, imperfect competition, stylised facts, economic growth, JEL: E30, O11, O49]

The aim of this paper, which is part of a broader research project, is to analyse the fluctuations of output in a framework of imperfect competition based on the stylised facts. We conclude that these movements can be originated by supply or demand shocks, or simply by the adjustment of the economy when goods or labor markets are not balanced because of price and wages rigidities. On the other hand, it justifies the Keynesian argument related to government interference in cases where the economy cannot overcome a recessive stage on its own.

Determinantes del tipo de cambio real en Colombia. Un modelo neokeynesiano

Álvaro Martín Moreno Rivas

[Palabras clave: tipo de cambio real, bienes transables, bienes no transables, fundamentales, devaluación, equilibrio, JEL: E12, E40]

Este artículo presenta un modelo de tipo de cambio real siguiendo los desarrollos de la escuela neokeynesiana. Se estima econométricamente de acuerdo con la metodología de la escuela inglesa de econometría. El modelo empírico incorpora una dinámica interesante y respeta las restricciones de equilibrio de largo plazo entre el tipo de cambio real y los fundamentales macroeconómicos. Se encuentra que el ritmo de apreciación o depreciación del tipo de cambio real está determinado por los cambios en los términos de intercambio, la apertura de la economía, los flujos de capitales y la aceleración de la devaluación nominal. El incremento del gasto público no es significativo a los niveles convencionales de confianza estadística. Finalmente se evalúa si la devaluación cumple con los requisitos de exogeneidad débil, exogeneidad fuerte y superexogeneidad.

Determinants of the Real Exchange Rate in Colombia. A Neokeynesian Approach

Álvaro Martín Moreno Rivas

[Key words: real exchange rate, tradable goods, non-tradable goods, fundamentals, devaluation, equilibrium, JEL: E12, E40]

This article presents a model of real exchange rate using a neokeynesian approach, which is estimated with econometric methods of the English school. The empirical model is dynamic and respects the restrictions of the long run equilibrium between real exchange rate and macroeconomic fundamentals. It shows that the amount of appreciation and depreciation of the real exchange rate is determined by changes in terms of trade, openness of the economy, capital flows and acceleration of nominal devaluation. Public spending increases are not significant of the conventional levels of statistic confidence. Finally, the article evaluates if devaluation meets the requirements of weak, strong and super exogeneity.

El racionamiento del crédito y las crisis financieras

José Eduardo Gómez y Nidia Ruth Reyes

[Palabras clave: crédito, crisis financiera, teoría poskeynesiana, instituciones económicas, variables financieras, JEL: E12, E44, E51, G18]

La idea de que el crédito es importante ha ganado estatus en la teoría macroeconómica contemporánea. No obstante, la mayoría de modelos que incorporan explícitamente las variables financieras en la explicación del comportamiento económico siguen diferenciando la economía monetaria de la real en el largo plazo, pues siguen suponiendo la existencia de equilibrio de largo plazo. En este artículo se presenta una relación entre las restricciones al crédito y las crisis financieras, a partir de la teoría económica poskeynesiana. Con este enfoque, el racionamiento del crédito aparece como un fenómeno natural a las economías capitalistas modernas, pero que no es generado voluntariamente por los bancos ni se deriva de la falta de información de los banqueros como resultado de la tenencia de información privada de los inversionistas. Las crisis financieras son endógenas, pero se pueden evitar a través del buen comportamiento de las instituciones en las economías.

Financial Crisis and Credit Rationalization

José Eduardo Gómez y Nidia Ruth Reyes

[Key words: credit, financial crisis, postkeynesian theory, economic institutions, financial variables, JEL: E12, E44, E51, G18]

The idea that credit is important has gained importance in the contemporary macroeconomic theory. However, almost all the models that explicitly include financial variables in their explanation of economic behaviour continue to differentiate between the monetary and the real economy in the long run. This paper proposes a relationship between credit restrictions and financial crisis based on postkeynesian theory. In this context, credit rationalization appears as a natural phenomenon in modern capitalist economies, and not as a result of the bankers' voluntary action will or their imperfect information due to the confidentiality of investors' knowledge. Financial crisis are endogenous, but they can be prevented by the correct behaviour of the economic institutions.

Desarrollo, diversidad y equidad en el siglo XXI
Alfredo Sarmiento Gómez

[Palabras clave: equidad, diversidad, educación, capital humano, desarrollo económico, JEL: I20, I31, O15]

Hoy existen dos tendencias aparentemente contradictorias: creciente globalización y resurgir de las individualidades del mosaico universal de culturas, religiones y naciones. En la lucha por la igualdad, los derechos humanos han acompañado a la sociedad desde el individuo hasta la organización universal; desde los derechos civiles hasta “la liberación de la miseria” y “la liberación del miedo”. El motor del desarrollo es la forma individual y colectiva de construir el propio destino. Aprovechar el potencial del mercado exige el acceso universal a la educación, la propiedad y el crédito. La educación forma ciudadanos capaces de interactuar armónicamente en una sociedad multicultural y multiideológica, que manejan, entienden y disfrutan, con significados diferentes según sus comunidades específicas, conductas y actitudes diversas. Todos somos limitados, pero tenemos inmensas posibilidades.

Development, Diversity and Equity in the 21st Century
Alfredo Sarmiento Gómez

[Key words: equity, diversity, education, human capital, economic development, JEL: I20, I31, O15]

Today there are two tendencies in apparent contradiction: increasing globalisation and the rise of cultural, religious and national individualities. In the struggle for equity, human rights have followed society from the individual to the universal organization; from civil rights to the “liberation from misery” and the “liberation from fears”. The engine of development is the individual and social forms of constructing our own destiny. Taking advantage of market potential requires general access to education, property and credit. Education forms citizens capable of interacting freely in a multicultural and multi-ideological society, that they manage, understand and enjoy, with different meanings regarding their specific and diverse communities, attitudes and conducts. We are all limited, but have boundless possibilities.

Racionalidad y cooperación entre firmas. Examen del comportamiento habitual de las industrias griegas

Michel S. Zouboulakis y John Kamarianos

[Palabras clave: racionalidad, cooperación, confianza, relaciones informales, costos de transacción, oportunismo, firmas rivales, firmas no rivales, JEL: D21, D23, D29]

El objetivo de este estudio empírico es el examen de la influencia de algunos factores sociales, como normas sociales, hábitos y rutinas, en las estrategias empresariales. Con el propósito de medir el nivel de esta influencia nos hemos centrado en los arreglos informales y la cooperación entre firmas, incluyendo relaciones informales, vínculos de confianza, familiares, etc. Las firmas que establecen relaciones informales de largo plazo se benefician de los bajos costos de transacción, incluidos los costos de información y planeación, y más aún se protegen de los riesgos del oportunismo. Al hacerlo, las firmas cooperan conscientemente y adoptan patrones de comportamiento que exceden los arreglos de mercado. Esto es cierto no sólo para las firmas no rivales, es decir firmas con relaciones cliente-comprador, que han desarrollado un nexo de estrategias, sino también para las firmas rivales que producen bienes idénticos.

Rationality and Cooperation Between Firms. Testing Habitual Behaviour in Greek Industries

Michel S. Zouboulakis y John Kamarianos

[Key words: rationality, cooperation, trust, informal relations, transaction costs, opportunism, competitive firms, non competitive firms, JEL: D21, D23, D29]

The aim of this empirical research was to test the influence of some social factors such as social norms, habits and routines, which are actually constraining the entrepreneurial strategy. In order to measure the extent of these influences we have focused on informal arrangements and cooperation between firms, including informal relations, trust links, family links etc. Firms having long term informal relations benefit from lower costs of making transactions enforceable, including the costs of information and planning, and furthermore protect themselves from the hazards of opportunism. In doing so, firms do cooperate consciously adopting patterns of behaviour that largely exceed market arrangements. This is true not

only for non-competing firms (i.e. firms with client-customer relations) who have developed in that direction a nexus of diverse long-term strategies, but also for competing firms producing identical goods.

Teoría de juegos: ¿hacia dónde vamos? (60 años después de von Neumann y Morgenstern)

Sergio Monsalve

[Palabras clave: teoría de juegos, análisis económico, comportamiento económico, toma de decisiones, juegos evolucionarios, JEL: C70]

En el presente artículo se señalan los principales problemas de la utilización de la teoría de juegos como herramienta del análisis económico. A su vez se indican las nuevas perspectivas de los conceptos solución, teniendo en cuenta el contexto, y finalmente se realizan algunos comentarios sobre el futuro del área.

Theory of Games: Where are We Going? (60 Years After von Neumann and Morgenstern)

Sergio Monsalve

[Key words: theory of games, economic analysis, economic behavior, decision taking, evolutionary games, JEL: C70]

This paper explores the main problems of the theory of games as a tool of economic analysis. It also points out the new perspectives of the solution concepts including their context and finally it presents some comments regarding the future of the field.